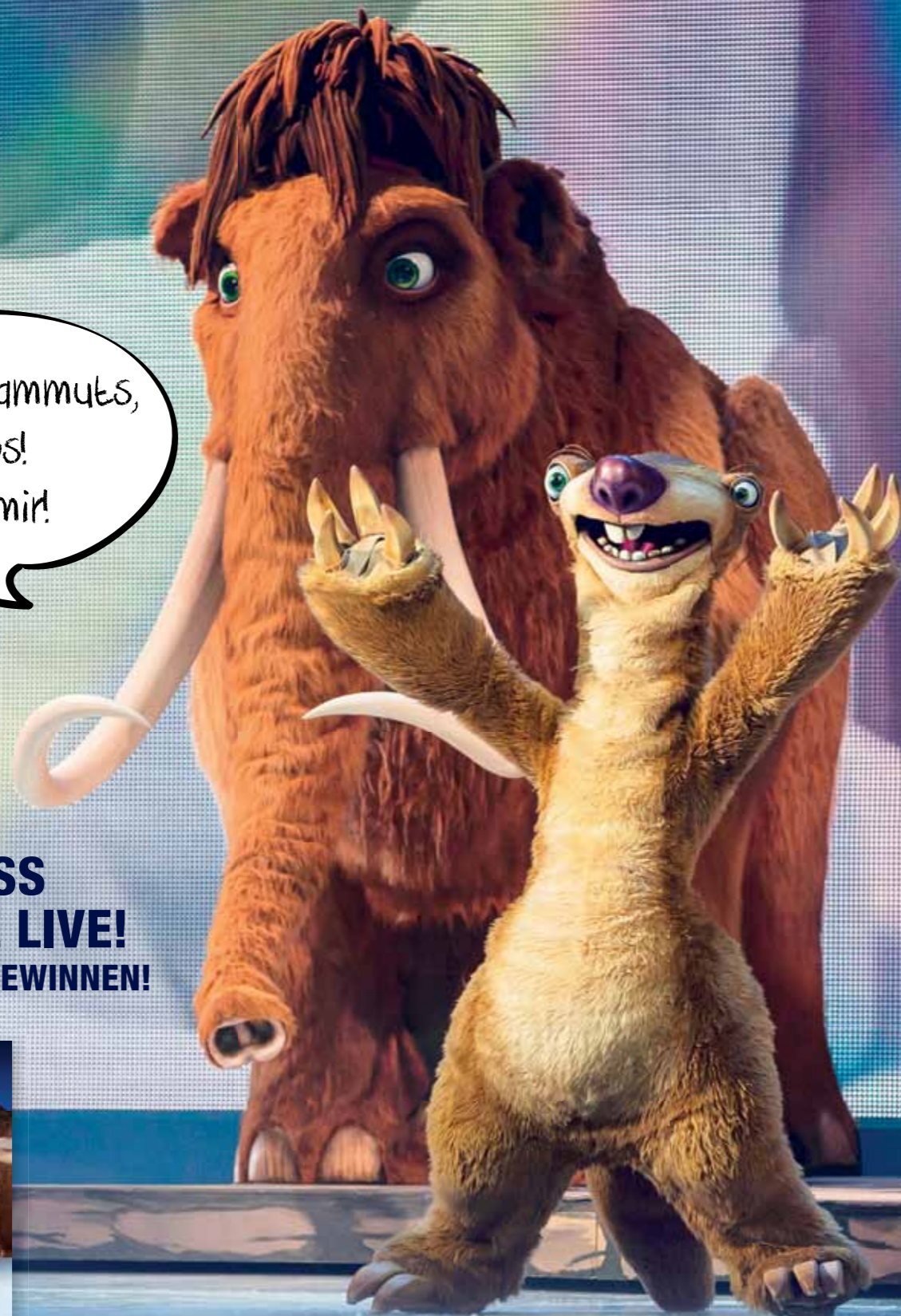


STAGE ENTERTAINMENT TOURING PRODUCTIONS & TWENTIETH CENTURY FOX  
PRÄSENTIEREN

# ICE AGE LIVE!

Auf die Mammuts,  
fertig... los!  
Spiel mit mir!



**RÄTSELSPASS  
MIT ICE AGE LIVE!  
FREIKARTEN ZU GEWINNEN!**



05. – 08.12.2013 O<sub>2</sub> WORLD BERLIN



KIDS und Co  
Ratgeber Finanzen

## Liebe Leserinnen und Leser,

liebe Mütter und Väter, ja auch liebe Kinder, liebe Jungs & Mädchen, ich werde Ihnen und Euch in den kommenden 4 Ausgaben im Ratgeber „Finanzen“ meine Sicht der Dinge zu dem Thema „Finanzen“ näher bringen.

Mein Name ist Jens Pusemann, bin 1963 geboren, habe nach dem Abitur eine Banklehre absolviert, ein Studium der Betriebswirtschaft an der FHW abgeschlossen, den Abschluss zum Finanzplaner (HfB) erfolgreich absolviert und war bei einer großen Genossenschaftsbank in Berlin tätig, davon über 10 Jahre in Leitungsfunktion (u.a. Leitung der Niederlassung in Luxemburg, Regionalleiter für das Individualkundengeschäft und Leiter des Private Bankings) und bin Ende 2008 auf eigenen Wunsch aus der Bank nach 26 Jahren ausgeschieden. Nunmehr bin ich u.a. als Finanzplaner für meine Kunden und Mandanten tätig. In dieser Funktion werden Sie in dieser und den kommenden Ausgaben von mir lesen.

Erwarten Sie bitte nicht, die „heißen und sicheren Tipps“, um über Nacht reich zu werden. Seien Sie versichert, das funktioniert nicht. Es funktioniert nur umgekehrt. Ich lade Sie ein, gemeinsam mit mir sich dem Thema „Finanzen“ intensiv, kritisch und unkonventionell zu nähern. Haben Sie sich schon mal Gedanken über die vier Buchstaben des Wortes „GELD“ gemacht?

Welche Worte fangen jeweils mit den vier Anfangsbuchstaben an?

G = ...  
E = ...

L = ...  
D = ...

Welche Worte haben Sie „gefunden“? Welche „Assoziationen“ haben Sie? Meine Interpretation finden Sie am Ende des Textes. Hatten Sie das ein oder andere Wort auch? Oder habe ich Sie zum Nachdenken angeregt? Mit Verlaub, das wollte ich auch.

Meine Herangehensweise, wenn neue Mandanten das erste Mal mit mir zusammenkommen, ist eine etwas andere, als Sie es vielleicht bisher kennen. Das Gefühl und Gespür für den Mandanten zu bekommen: Was will er? Welche Ziele hat er? Wo will er hin, Welche Motive hat er? Was bewegt ihn? Was benötigt er? Welche Erfahrungen hat er bisher gemacht?

All das sind Fragen, die mich in den ersten Gesprächen bewegen und interessieren.

Oftmals sind die Mandanten verwundert, wie viel Zeit ich mir nehme, um all dies zu erfahren. Sie sind das gewohnt? Gut, sehr gut, dann sind Sie offensichtlich schon in guten Händen. Sie kennen das nicht? Dann sollten Sie sich gut überlegen, ob Sie im Mittelpunkt Geschehens stehen, oder wer. Denken Sie daran, es geht um Sie, um Ihr zweitwertvollstes nach Familie und/oder Gesundheit, um Ihr Geld, um Ihr Vermögen.

Sie sollten sich über Ihre Ziele klar werden, was wollen Sie wann erreichen? Haben Sie einen Plan? Haben Sie klare Ziele?

Wie viel Zeit nehmen Sie sich in in der Woche, im Monat, im Jahr für Ihre Finanzen? Jede Woche 15 Minuten? Das sind 780 Minuten oder 13 Stunden im Jahr. Eine Woche hat 168 Stunden.

Was Sie brauchen ist ein Plan, eine Struktur, ein Konzept. Das kann ein unabhängiger Finanzplaner für Sie erstellen, wenn Sie ihm Ihre Ziele, Ihre Vorstellungen, Ihren Bedarf, Ihre Ziele, Ihre Wünsche & Träume offenbaren. Dazu gehört Vertrauen, aber auch Ihre Bereitschaft, darüber nachzudenken und sich zu äußern, offen, klar, deutlich und transparent.

Ich hoffe, ich habe Sie angeregt, über Ihr Geld nachzudenken, sich Zeit zu nehmen, um über Ihre Ziele, Wünsche Vorstellungen und Träume nachzudenken.



Bis zur nächsten Ausgabe verbleibe ich mit besten Grüßen ☺

Ihr  
Jens Pusemann

PS: Wenn Sie schon vorher Bedarf und/oder Interesse haben, sich mit mir auszutauschen, so scheuen Sie sich nicht, mit mir Kontakt aufzunehmen. Ich freue mich auf Sie.

JENS PUSEMANN FINANZPLANUNG – HONORARBERATUNG – CONSULTING  
Schlettstadter Str. 94, 14169 Berlin, Tel. 030-84313131, Email: Jens.Pusemann@t-online.de

„AUFLÖSUNG“:

Geduld, Gewinne, Glück, Gier, Erfolg, Einsatz, Energie, Engagement (Training), Lebensqualität („L-Faktor“), Leidenschaft, Durchhaltevermögen, Dividende, Disziplin,